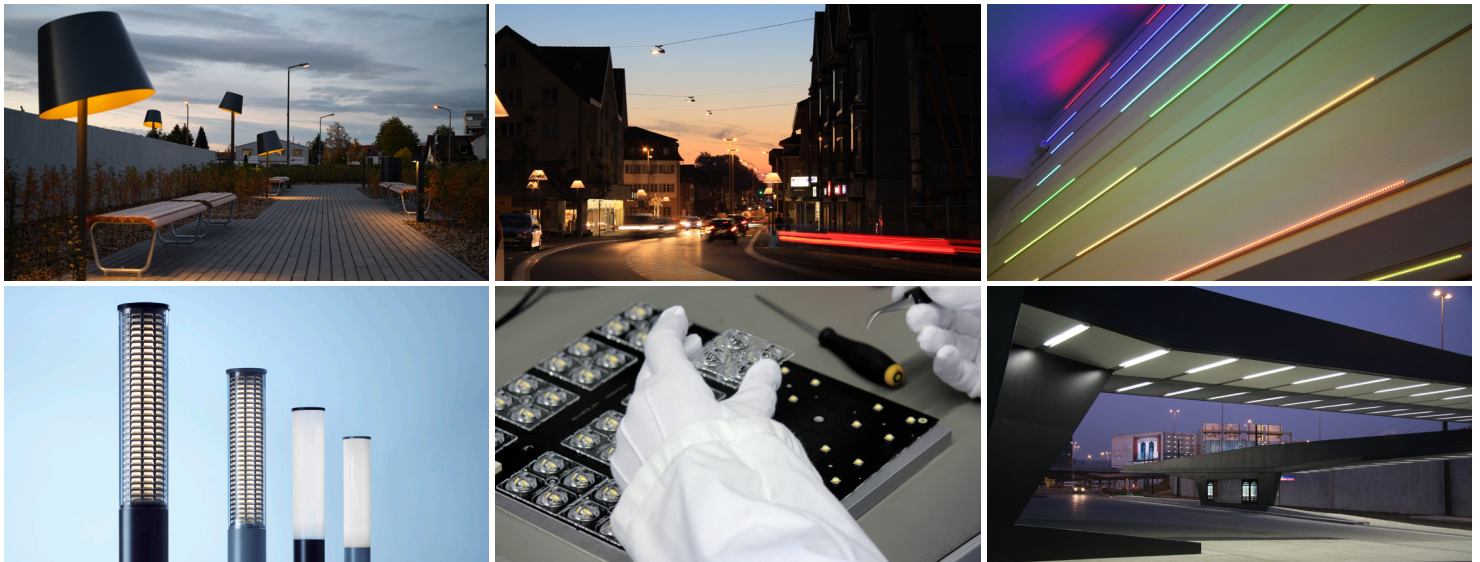


Verkaufspersönlichkeit öffentliche Beleuchtung Deutschschweiz 80-100% (w/m/d)

BURRI public elements AG in Glattbrugg plant, konstruiert und produziert seit 120 Jahren Ausstattungen für den öffentlichen Raum. Wir wollen uns auch in Zukunft voll und ganz für öffentliche Räume einsetzen, in denen sich Menschen aller Generationen und Nationen gerne aufhalten, sich sicher fühlen und echte Begegnungen erleben.

Mit Herzblut für Beleuchtung in den öffentlichen Räumen, einer gewinnenden Persönlichkeit und **Begeisterungsfähigkeit und Selbständigkeit** übernehmen Sie in Ihrer Rolle folgende Hauptaufgaben:



- Auf- und Ausbau des bestehenden Kundenstamms im Bereich der öffentlichen Beleuchtung (Hauptzielgruppen: Elektrizitätswerke und Gemeinden)
- Akquise von Neukunden im Bereich der Hauptzielgruppen
- Kompetente und kundenfreundliche Beratung sowie umfassende Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden im Marktgebiet
- Erste Anlaufstelle für öffentliche Bauherren
- Selbstständige Planung und Durchführung von Kundenbesuchen im Marktgebiet
- Selbstständige Erarbeitung von Offerten und Aufträgen bzw. in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst
- Verkauf und Beratung des eigenen Portfolios, sowie den Produkten von internationalen Partnern im Licht- und Kandelaber-Bereich
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung eines marktfähigen Produktportfolios im Lichtbereich
- Erkennen und Realisieren von Cross-Selling-Potentialen in anderen Geschäftsbereichen

Sie sind initiativ und arbeiten gerne selbständig

Wir wünschen uns ein Verkaufstalent mit Erfahrungen in der selbstständigen Kundenbetreuung (und einem bereits bestehenden Netzwerk) sowie einem technischen Verständnis. Sie sprechen sehr gut Deutsch und haben mehrjährige Verkaufserfahrung im Bereich der öffentlichen Beleuchtung. Sie verfügen ebenfalls über Kenntnisse und Erfahrungen im Verkauf und der Projektleitung von Kandelaber und Mast-Projekten. Kleinere Berechnungen im Relux stellen für Sie kein Hindernis dar.

Sie mögen es, auf eigene Faust unterwegs zu sein und eigenverantwortlich Ihre Termine zu koordinieren und zu organisieren (Führerschein der Kategorie B notwendig).

Sie haben Ihren Wohnsitz im Marktgebiet und arbeiten hauptsächlich aus dem Homeoffice oder einem anderen, selbstständig organisierten Standort aus. Zwecks Produktschulung, der Absprache und Koordination Ihrer Projekte und für eine gute Anbindung an das restliche Team sind Sie zudem bereit, regelmässig nach Glattbrugg ZH zu kommen.

Sie haben Herzblut für unsere Produkte und Leistungen

Sie fühlen sich wohl bei der professionellen Betreuung von Kunden sowohl im direkten Kontakt als auch am Telefon und können Ihre Begeisterung für unsere hochwertigen Produkte auf andere übertragen. Auch in hektischen Situationen verlieren Sie dank Ihrer Erfahrung nie den Überblick und behalten das Ziel im Auge.

Ein kollegiales und vielfältiges Team erwartet Sie

Ihre Tatkraft und Ihr teamorientiertes Wesen sind die Grundlagen für unseren gemeinsamen Erfolg. Sie haben Freude an unserer Diversität und denken und handeln unternehmerisch. Eine 120-jährige Firmengeschichte vereint mit der Organisationsform der Zukunft sowie ein kollegiales und innovatives Team freut sich auf Sie!

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen ausschliesslich in elektronischer Form an Alexandra Neiningen (aneiningen@burri.world).

www.burri.world