

**BURRI** public elements AG in Glattbrugg plant, konstruiert und produziert seit über 100 Jahren Ausstattungen für den öffentlichen Raum. Wir wollen uns auch in Zukunft voll und ganz für öffentliche Räume einsetzen, in denen sich Menschen aller Generationen und Nationen gerne aufhalten, sich sicher fühlen und echte Begegnungen erleben. Darum suchen wir eine:

## Verkaufspersönlichkeit Licht im Aussendienst Westschweiz 80-100% (Bilingue F-D)

Mit Begeisterung für Beleuchtung, den öffentlichen Räumen, einer gewinnenden Persönlichkeit und **Begeisterungsfähigkeit** und **Selbständigkeit** übernehmen Sie in Ihrer Rolle folgende Hauptaufgaben:

- Auf- und Ausbau des Westschweizer Kundenstamms im Bereich der hochwertigen Beleuchtungslösungen (Hauptzielgruppe: Lichtplaner, Elektroplaner, Architekten, Landschaftsarchitekten, Elektrizitätswerke, Gemeinden, etc.)
- Akquise von Neukunden im Bereich der Hauptzielgruppen
- Kompetente und kundenfreundliche Beratung sowie umfassende Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden im Marktgebiet (Gemeinden, Gartenbauer, Planer, etc.)
- Erste Anlaufstelle für Westschweizer Kunden
- Selbständige Planung und Durchführung von Kundenbesuchen im Marktgebiet
- Selbständige Erarbeitung von Offerten und Aufträgen bzw. in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst
- Verkauf und Beratung des eigenen Portfolios, sowie den Produkten eines internationalen Herstellers im Lichtbereich
- Mitarbeit/Beratung bei der Weiterentwicklung eines marktfähigen Produkt-Portfolios im Lichtbereich
- Mitarbeit/Beratung bei der Erstellung von Kommunikations- und Präsentationsunterlagen sowie bei der Inhaltserstellung für Online-Kanäle
- Erkennen und Realisieren von Cross-Selling-Potentialen in anderen Geschäftsbereichen

**Sie sind initiativ und arbeiten gerne selbständig.** Wir wünschen uns eine verkäuferisch denkende Persönlichkeit mit Erfahrungen in der selbständigen Kundenbetreuung sowie einem guten technischen Verständnis. Sie verfügen über folgende Sprachkenntnisse: Französisch (Muttersprache) und Deutsch (Betriebssprache). Sie haben mehrjährige Verkaufserfahrung im Lichtbereich und verfügen über eine technische Grundausbildung, vorzugsweise mit einer kaufmännischen Weiterbildung.

Sie mögen es, auf eigene Faust unterwegs zu sein und eigenverantwortlich Ihre Termine zu koordinieren und zu organisieren. Sie haben dazu einen Führerschein der Kategorie B.

Sie haben Ihren Wohnsitz im Marktgebiet und arbeiten hauptsächlich aus dem Homeoffice oder einer anderen, selbständig organisierten Location aus. Zwecks Produktschulung, der Absprache und Koordination Ihrer Projekte und für eine gute Anbindung an das restliche Team sind Sie zudem bereit, regelmässig nach Glattbrugg ZH zu kommen.

**Sie haben Herzblut für unsere Produkte und Leistungen.** Sie fühlen sich wohl bei der professionellen Betreuung von Kunden sowohl im direkten Kontakt als auch am Telefon und können Ihre Begeisterung für unsere hochwertigen Produkte auf andere übertragen. Auch in hektischen Situationen verlieren Sie dank Ihrer Erfahrung nie den Überblick und behalten das Ziel im Auge.

### Ein kollegiales und vielfältiges Team erwartet Sie!

Ihre Tatkraft, Ihre Fremdsprachenkenntnisse und Ihr teamorientiertes Wesen sind die Grundlagen für unseren gemeinsamen Erfolg. Wir freuen uns auf Sie!

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen ausschliesslich in elektronischer Form an Marcel Griessmann, [mgriessmann@burri.world](mailto:mgriessmann@burri.world).

