

BURRI public elements AG in Glattbrugg plant, konstruiert und produziert seit über 100 Jahren Ausstattungen für den öffentlichen Raum. Wir wollen uns auch in Zukunft voll und ganz für öffentliche Räume einsetzen, in denen sich Menschen aller Generationen und Nationen gerne aufhalten, sich sicher fühlen und echte Begegnungen erleben. Darum suchen wir eine:

Verkaufspersönlichkeit im Aussendienst (w/m) (Fokus: HSI Haltestelleninfrastruktur)

Mit Begeisterung für den öffentlichen Raum, einer gewinnenden Persönlichkeit, **Begeisterungsfähigkeit und Selbständigkeit** übernehmen Sie in Ihrer Rolle folgende Hauptaufgaben:

- Auf- und Ausbau des Kundenstamms im Bereich der hochwertigen Einrichtung von öV-Haltestellen sowie digitalen Haltestellen-Produkte (Hauptzielgruppe: Gemeinden und öV-Betriebe in der D-CH) bzw. im Bereich von Velo-Einrichtungen
- Kompetente und kundenfreundliche Beratung sowie umfassende Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden im Bereich der Haltestelleninfrastruktur (Gemeinden, öV-Betriebe, Ingenieure/Planer)
- Erste Anlaufstelle für Kunden für After-Sales-Services
- Selbständige Planung und Durchführung von Kundenbesuchen
- Erarbeitung von Offerten und Aufträgen in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst
- Mitarbeit/Beratung bei der Weiterentwicklung eines marktfähigen Produkt-Portfolios
- Mitarbeit/Beratung bei der Erstellung von Kommunikations- und Präsentationsunterlagen sowie bei der Inhaltserstellung für Online-Kanäle

Sie sind ein **kontaktfreudiges und selbstautonomes** Verkaufstalent und können bereits Erfahrungen im Verkauf Aussendienst für Investitionsgüter vorweisen. Idealerweise haben Sie einen Hintergrund im Bereich des öffentlichen Verkehrs und verfügen über entsprechende Netzwerke. Wenn Sie sich im Geschäftsverkehr mit öffentlichen Institutionen gut auskennen, ist das ein weiteres Plus. Sie verfügen über ein gutes technisches Verständnis sowie die Fähigkeit, weniger sachverständigen Personen technische Zusammenhänge kompetent zu vermitteln.

Sie beraten und betreuen Kunden professionell, fachkundig und umfassend und können Sie für unsere Firma sowie unsere Produkte und Lösungen begeistern.

Sie mögen es, auf eigene Faust unterwegs zu sein und eigenverantwortlich Ihre Termine zu koordinieren und zu organisieren. Sie haben dazu einen Führerschein der Kategorie B.

Idealerweise sind Sie zwischen 25 und 45 Jahre alt. Sie sprechen gut Deutsch bzw. Schweizerdeutsch und können sich darin auch schriftlich gepflegt ausdrücken. Fremdsprachenkenntnisse – insbesondere in Französisch – sind nicht zwingend, aber ein Plus.

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form an unsere Personalverantwortliche, Alexandra Neining, aneining@burri.world.

